

会社案内

株式会社アクリート

証券コード 4395



01:企業情報

- VISION・MISSION
- 会社概要・役員構成
- 事業体制
- グループ会社概要

02:成長軌跡と全体像

- ビジネスモデルの変遷と沿革
- 事業領域の全体像

03:事業紹介

- コミュニケーション事業
- ソリューション事業
- 投資・インキュベーション事業

VISION

デジタル社会に、リアルな絆を
超情報化社会でのキープレイヤーたれ

MISSION

コミュニケーションするすべての人に
セキュアで最適なプラットフォームを提供する



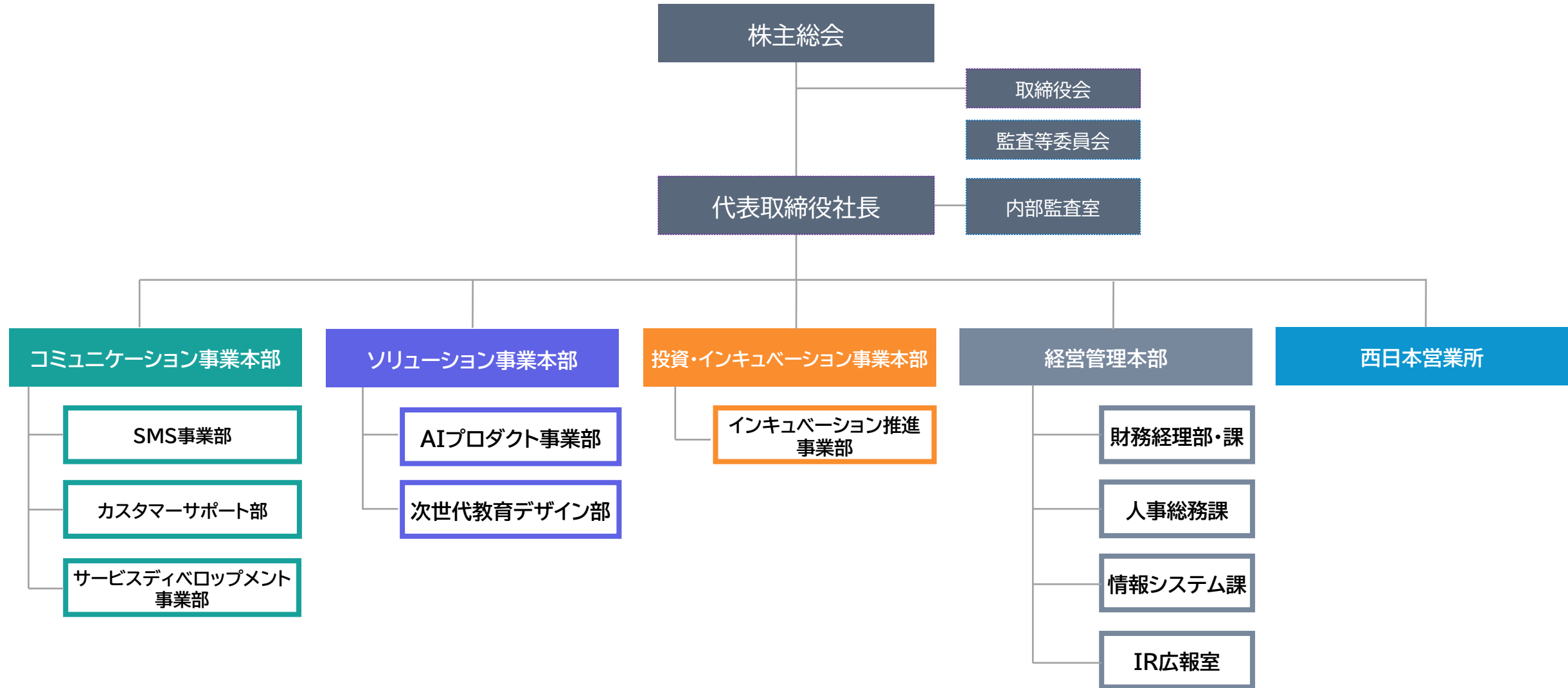
会社概要

会社名	株式会社アクリート
設立	2014年5月
所在地	東京都千代田区神田小川町3-28-5 axle御茶ノ水3階301
事業内容	A2P-SMS配信サービス事業
資本金	765,279千円（2026年3月31日現在）
従業員数	71名 （2026年4月1日現在 ※常勤・非常勤役員、パート・嘱託・派遣等含む）
許認可・加盟団体	- 電気通信事業 A-18-8646 - 迷惑メール対策推進協議会 - フィッシング対策協議会 - JPAAWG (Japan Anti-Abuse Working Group) - GSMA (GSM Association)

役員構成

代表取締役社長	株本 幸二
取締役副社長	田中 優成
取締役	高瀬 真尚、山本 敏晴、飯島 敬生、畑野 裕亮
社外取締役 （監査等委員）	諫山 弘高、平尾 潤一、佐藤 公亮

事業体制



グループ会社概要①

親会社である株式会社アクリートと以下の連結子会社が一体となり、多様化する3つの事業領域を展開。

事業別の主なグループ会社

コミュニケーション事業

- **株式会社テクノミックス**（設立:1999年 / 資本金:17,500千円） TECHNOMIX
 - 事業内容:コンテンツプロバイダー。
 - 会社の特徴:確実にメールで必要となる情報を送るサービスを展開し、学校や自治体等の公的な団体により多数利用。
- **VietGuys JSC**（設立:2007年 / 資本金:200億VND） VIETGUYS
Mobile Marketing Solutions
 - 事業内容:SMS配信事業、その他のマーケティング関連事業。
 - 会社の特徴:ベトナムの中でも成長産業であるe-commerce向けの高品質SMSを活用した営業に強みを持つ。

ソリューション事業

- **Forward Edge-AI Japan株式会社**（設立:2025年 / 資本金:93,750千円） FORWARDEDGE
 - 事業内容:Forward Edge-AI社のPQC技術を活用した製品の日本国内販売総代理事業。
 - 会社の特徴:米国企業との合併により設立。量子耐性を備えた先端AIセキュリティソリューションの販売・ライセンス供与を行う。
- **CustIntCo Japan株式会社**（設立(予定):2026年 / 資本金:10,000千円)
 - 事業内容:AIを活用した音声・顔画像分析等の製品の日本市場における独占的な商業化・流通・サポート。
 - 会社の特徴:CustIntCo社の先進的なAIテクノロジーを踏襲した製品の商用化を実施し、既存製品・サービスへの組み込みを支援。

グループ会社概要②

親会社である株式会社アクリートと以下の連結子会社が一体となり、多様化する3つの事業領域を展開。

事業別の主なグループ会社

投資・インキュベーション事業

- ・ フォーグローブ株式会社（設立:2006年 / 資本金:63,380千円） FOUR GLOBE
 - ・ 事業内容:ビジネスデザイン事業、ECソリューション事業、クリエイティブ・システム開発等。
 - ・ 会社の特徴:デジタルマーケティング、システム開発、PM支援、EC運用などの支援。統合型マーケティング「UZ APPS」の提供。
- ・ 株式会社ズノー（設立:2004年 / 資本金:75,385千円）
 - ・ 事業内容:コミュニケーション・コンサルティング、広告企画・制作プロデュース等。
 - ・ 会社の特徴:企業のマーケティング活動全般の支援。全国の官公庁・自治体・外郭団体の入札・落札情報提供ASPサービス「入札王」の企画・運営。
- ・ 株式会社ズノー・メディアソリューション（設立:2013年 / 資本金:10,000千円）
 - ・ 事業内容:広告及び各種制作取り扱い、市場調査、コンサルティング業務全般。
 - ・ 会社の特徴:クリエイティブワークとWebサイトを軸に、メディアを融合した総合施策を提案・実施するクロスメディア部門。

その他

- ・ 合同会社アクリートキャピタル（設立:2021年）

ビジネスモデルの変遷と沿革

SMS単一事業から積極的なM&A・提携を経て、「マルチチャネル型CPaaS」と「AI・次世代セキュリティ」を中核とする複合的なソリューション・カンパニーへ進化。

Phase 1:事業創出～創業・急成長期 (2011年～2022年)

国内法人向けSMS市場の創出と、単一事業での安定した収益基盤構築。

- ・ 2011年6月:前身のインディゴ株式会社が、LINEに日本で初めてのSMSによる個人認証サービスを提供。
- ・ 2014年5月:同社からの会社分割により、株式会社アクリート設立。
- ・ 2015年3月:コミュニケーション手段として双方向SMSサービスを開始。
- ・ 2018年7月:東証マザーズ市場(現・東証グロース市場)上場。
- ・ 2019年2月:「SMSコネク」のグローバルサービスを開始。

Phase 2:連結グループ化・領域拡大期 (2021年～2024年)

積極的なM&Aにより、SMS事業以外へ事業拡大。

- ・ 2021年9月:株式会社テクノミックスを子会社化。
- ・ 2022年4月:VietGuys JSCを子会社化。
- ・ 2024年8月:株式会社ズノー・メディアソリューションを子会社化。
- ・ 2024年11月:株式会社スクーミーとの資本業務提携・総販売代理店契約締結。

Phase 3:3つのセグメントの確立と構造改革期(2025年～2027年)

3セグメント(コミュニケーション、ソリューション、投資・インキュベーション)体制へ移行し、持続的成長モデルを確立。

- ・ 2025年1月:株式会社ズノーを子会社化。
- ・ 2025年7月:フォークローブ株式会社を子会社化し、「SMSコネク for LINE」提供開始。
- ・ 2025年11月:アメリカのForward Edge-AI, Inc.との合併により、Forward Edge-AI Japan株式会社(FEAI-JP)設立。
- ・ 2026年5月(予定):シンガポールのCustIntCo Pte Ltdとの合併により、CustIntCo Japan株式会社(CC-JP)設立。

事業領域の全体像

中期経営計画に基づく、3つの事業セグメント展開。

コミュニケーション事業

- 主力であるSMS配信に加え、LINE等を統合したマルチチャネル型CPaaS (Communication Platform as a Service)へと進化。企業とエンドユーザーの最適なコミュニケーション基盤を提供。
- **主な事業・サービス:** A2P-SMS配信サービス、マルチチャネルプラットフォーム (SMSコネク ト for LINE、 RCSコネク ト等)、学校教育向け連絡網、海外メッセージング展開

ソリューション事業

- AI技術や最先端のセキュリティ技術を駆使し、耐量子計算機暗号 (PQC)、GPUサーバーインフラ、AI音声・映像解析、IoT教育教材など、課題解決型の高度なソリューションを展開。
- **主な事業・サービス:** 次世代セキュリティ (PQC) 製品販売、GPUサーバー関連事業、AI音声・映像解析 (ANOTHER AI等)、IoTデバイス型教材 (スクーミー)

投資・インキュベーション事業

- 有望企業への投融資やM&Aを推進。デジタルマーケティング、入札情報システム、クロスメディア広告など、グループ各社のアセットを掛け合わせ、強固なシナジーを創出。
- **主な事業・サービス:** 統合型デジタルマーケティング支援 (LINEミニアプリ・CRM開発等)、入札情報サービス「入札王」、クロスメディアプロモーション展開

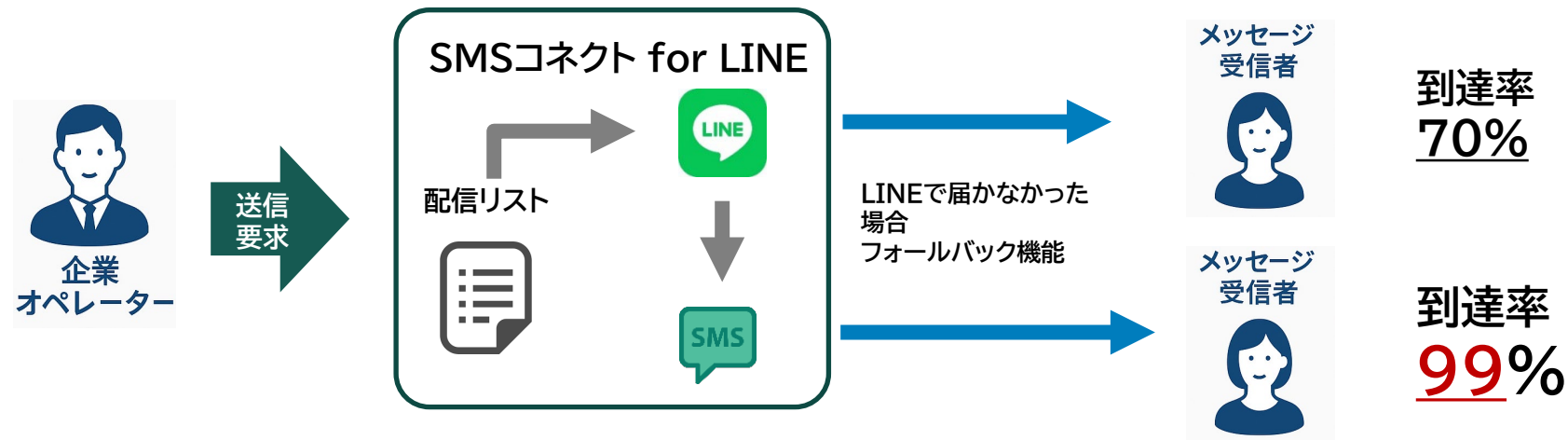
コミュニケーション事業① 国内SMS・マルチチャネル展開

A2P-SMS配信サービス

- 国内直収ルートによる到達率99.9%を誇るメッセージング基盤。ガラケー・スマホ問わず受信可能であり、本人認証、予約リマインド、販促・マーケティングなど「確実に届く」社会的通信インフラとして圧倒的なシェアと実績を維持。

SMSコネクト for LINE

- 特許技術を活用し、1回のリクエストで「LINE通知メッセージ」と「SMS」を自動で振り分け配信するプラットフォーム。LINEで届かなかった場合にSMSへ自動フォールバックすることで高い到達率とコスト最適化を実現。



RCSコネクト

- 「+メッセージ」を刷新した新RCS配信プラットフォーム。直感的UIとAIサポートによるメッセージ作成の効率化や、KDDI提供RCSにも対応したリッチな通知が可能。

コミュニケーション事業② 海外展開・学校教育向け配信

海外メッセージングサービス(VietGuys JSC)

- ベトナム市場において、e-commerce向け等の高品質なメッセージングサービスを展開。
 - SMS:** 日本と同様に、個人認証用途や双方向のカスタマーコミュニケーション等に活用される高品質なSMS配信。
 - Reward:** キャンペーン参加者へ携帯電話料金やポイントを直接チャージするサービス。
 - OTT:** ViberやZalo等のアプリを通じたリッチコンテンツ配信(未着時はSMSへ自動フォールバック)。

学校安心メール(株式会社テクノミックス)

- 全国5,000以上の公的機関で採用されている連絡網システム。協賛企業のサポートにより「無料で導入可能(協賛プラン)」な点が大きな特徴で、不審者情報や災害時の安否確認などに活用。



ソリューション事業① 次世代セキュリティ・AIインフラ

次世代セキュリティソリューション(Forward Edge-AI Japan株式会社 (FEAI-JP))

- アメリカの国家安全保障局(NSA)基準に準拠した耐量子計算機暗号(PQC)製品の日本国内独占販売展開。
 - **Isidore Quantum®**:量子時代の脅威に備える、AI搭載・量子耐性暗号。
 - NSAのCNSA 2.0に準拠した量子耐性暗号デバイス。AIを活用し、あらゆる環境でエンドポイントのセキュリティと脅威検知を実現する。
 - **Gabriel®**:詐欺電話とDeepfakeを見抜く、AI音声セキュリティ。
 - 28言語対応のAIによって詐欺電話やDeepfake音声を検出するロボコール対策ツール。報酬制度を組み合わせ、安全で信頼できる電話通信を実現する。
 - **Blaise™**:現場で完結する、AI分析ラボ。
 - 物質をその場で分析できるポケットサイズのAIラボ。医療・防衛分野において、迅速かつ効率的な現場対応を可能にする。
 - **SmartBeam-QRC**:AI×量子耐性で実現する、新しい秘匿通信。
 - AIとIsidore Quantum®を統合することにより、探知を難しくし、妨害電波に耐えられる次世代無線技術。重要任務において、秘匿性の高い安定した通信を確保する。

GPUサーバー関連事業

- 生成AI開発等に必要の高性能GPUサーバーを提供。ゲットワークス社、GXテクノロジー社との提携により、設計・構築から運用までをカバー。雪冷熱等の再生可能エネルギーを活用した「コンテナ型データセンター」でのサステナブルなITインフラ構築を推進。

ソリューション事業② AI解析

AI音声・映像解析(CustIntCo Japan株式会社 (CC-JP))

- OEM提供を受けた自社製品「ANOTHER AI」や、最先端AIサービス群「Genie AIエンジン」シリーズを展開。
 - **ボイスアナリティクス:** 約1分程度の音声データから客観的なメンタルヘルス状態を分析する技術や、感情の変化及び推移を分析する技術、さらには音声を用いた本人確認を行う技術などを提供。
 - **ビデオアナリティクス:** 顔の映像から約30秒でバイタルデータ(心拍数・呼吸数・血圧等)を非接触で高精度に測定。
 - **ソリューション展開:** これらの最先端技術をAPI連携により他社システムへ提供し、物流・運輸、介護、小売、コールセンター業など多岐にわたる業界の課題解決を展開。また、SIerと連携し、「ANOTHER AI」と独自アバターを活用した従業員メンタルヘルスチェックの実証実験(PoC)を実施。



オンライン販売サイト

ソリューション事業③ 次世代教育デザイン

IoTデバイス型教材「スクーミー」の総販売代理、およびスクーミーに付帯するさまざまなサービスの展開

- ・ 次期学習指導要領改訂に先駆け、義務教育～高校教育までの「情報活用能力」を幅広くご支援
- ・ 豊富なセンサーの組み合わせで課題解決力を育成する探究学習に最適な教材
- ・ 「AI × IoT」を実現した唯一無二の探究学習教材で、自ら学べる力を育成
- ・ 学校での授業や家庭での学びはもちろん、企業研修やプロジェクトにも活用可能

業界最大数のセンサーコネクタを組み合わせる
さまざまな課題解決を実現



標準16種類、最大40種類

スクーミーボード



質問に対してAIが答える
自学自習を可能とした操作画面



2026年新機能
AI先生を搭載

投資・インキュベーション事業① デジタルマーケティング

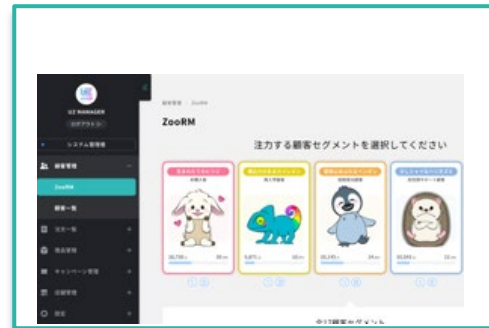
フォーグローブ株式会社

- LINEを活用した統合型マーケティング「UZ APPS」を通じ、システム開発から運用までをワンストップで支援。
 - **UZ LINE通知メッセージ:** 電話番号をキーに、LINE公式アカウントから「友だち」以外にも重要なお知らせを配信できるサービス(※SMSコネクト for LINEとの連携含む)。
 - **ZooRM(顧客管理システム):** 顧客の属性や購買データを「ラブリーな動物たち」に例えて分類・可視化し、個々に最適化されたマーケティング配信を実現するユニークなCRMシステム。
 - **UZ ミニアプリ開発:** 予約・EC・会員証などの機能をLINE上で手軽に提供できる柔軟な構築サービス。
 - **UZ Success Partner:** LINEを企業のオウンドメディアとして運用・改善するため、専任チームが伴走して活用を支援するプロジェクト運用支援サービス。

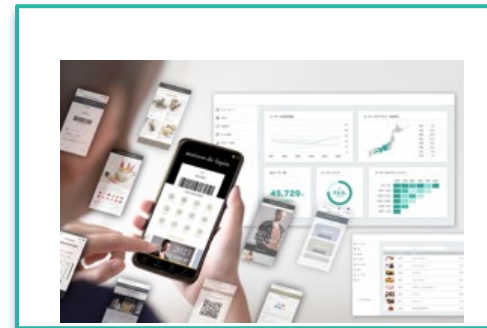
UZ LINE通知メッセージ



ZooRM (顧客管理システム)



UZ ミニアプリ開発



UZ Success Partner



投資・インキュベーション事業② 入札情報・クロスメディア

株式会社ズノー

- ・ **入札王**: 国内初の入札情報サービス。全国の官公庁・自治体・外郭団体の入札・落札情報を効率的に検索し、毎日最新情報を提供。公告時期の早期把握や事業規模の確認など、企業の公共案件獲得とマーケティング活動を強力に支援。

会計年度の俯瞰: 会計年度を俯瞰した事業計画・イベント等の把握ができる。



早期の情報把握: 早期の情報把握により、事業の仕様書作り等を提案することも可能。



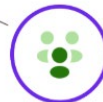
公告時期の把握: 入札案件の公告時期を事前に把握でき前倒しで入札の準備を始められる。



マーケティング活用: 発注機関が注力する事業やイベント等分析、幅広いマーケティングへの活用が可能。



事業規模の把握: 予算要求→財政査定→議会議決された事業規模(額)の把握ができる。



人的リソース効率化: 本命の入札案件に人的リソースを効率的に振り向けることができる。

株式会社ズノー・メディアソリューション(ZMS)

- ・ **クロスメディア展開**: クリエイティブワークとWeb制作を軸に、各種メディアを融合した総合的なプロモーション施策を提案。
- ・ **マグネット広告事業**: 年間取扱実績9,000万枚、シェア50%超を誇る「水道修理」等のマグネット広告を展開。デザインから制作、ポスティングまでを一貫して対応。